

# Comunicato stampa

**Allianz Bank Financial Advisors: raccolta primi sette mesi 2019 a 1,7 miliardi di euro, +3,7% su AUM 2018.**

**Primi nella raccolta Risparmio Gestito e Vita a luglio.**

- *Per la banca rete del gruppo Allianz guidata dall'AD Paola Pietrafesa, continua il buon andamento della raccolta in termini di flussi netti*
- *Mario Ruta: "I dati Assoreti confermano la nostra solidità e la totale fiducia della clientela nel ruolo del Consulente Finanziario"*

Milano, 2 ottobre 2019 – **Allianz Bank Financial Advisors** ha chiuso con successo i primi sette mesi del 2019 con una raccolta netta pari a 1,7 miliardi di euro, confermandosi tra le realtà più performanti nel panorama delle banche reti. La banca italiana del Gruppo Allianz, guidata dall'Amministratore Delegato Paola Pietrafesa, ha registrato una crescita della raccolta netta del 3,7% sulle masse a fine dicembre 2018. La voce relativa alla raccolta gestita, pari a 1,33 miliardi di euro da inizio anno e a 382 milioni nel solo mese di luglio, ha inciso in misura preponderante sull'importante risultato del periodo considerato, che ha consentito alla banca di posizionarsi al primo posto in termini di raccolta qualificata, sostenuta in particolare dal contributo della rete *in force*, su risparmio gestito e prodotti Vita Unit Linked.

**Mario Ruta**, Direttore Commerciale di Allianz Bank Financial Advisors, ha commentato: *"I dati dei primi sette mesi dell'anno confermano la solidità della nostra banca e la continuità con cui la clientela, mese dopo mese e anno dopo anno, ci accorda totale fiducia nell'amministrazione e gestione del proprio patrimonio, grazie a una rete di professionisti di grande esperienza e competenza. La nostra clientela, così come tutti i nostri consulenti, Private e Wealth, apprezzano i numerosi vantaggi di appartenere a un gruppo leader mondiale come Allianz: solidità patrimoniale, eccellenza ed expertise globale, partnership di altissimo standing e reputation tra le più elevate in assoluto"*.

Dopo i numerosi traguardi raggiunti nell'anno precedente, segnato dall'arricchimento dell'offerta di servizi con il lancio di **Allianz Wealth Protection**, il modello di servizio che coniuga le caratteristiche del wealth management alle esigenze di protezione tipiche della clientela HNWI, e dall'avvio dell'**Allianz Bank Business School**, la prima parte del 2019 è stata segnata in particolare dalla

**nuova organizzazione della struttura manageriale**, alla guida della rete di 2.300 consulenti finanziari presenti in Italia e capitanata dal direttore commerciale Mario Ruta, e dalla continua **innovazione e diversificazione della gamma di prodotti e strumenti** a supporto della rete per migliorare e sviluppare ulteriormente il proprio network clienti.

In particolare, a luglio è stata rafforzata la piattaforma Unit Linked di Darta Saving Life Assurance dac distribuita da Allianz Bank Financial Advisors, **Challenge Pro** (1). Un cambiamento importante, frutto del costante impegno di Allianz Bank Financial Advisors nel continuo miglioramento della propria gamma, avvalendosi di team di professionisti dedicati all'ideazione, progettazione e sviluppo di nuovi prodotti e strumenti, con l'obiettivo di offrire alla propria clientela soluzioni sempre all'avanguardia.



Mario Ruta, Direttore Commerciale  
Allianz Bank Financial Advisors

(1) **Challenge Pro** è un prodotto di investimento assicurativo Unit Linked di diritto irlandese emesso da Darta Saving Life Assurance dac. *Prima dell'adesione leggere attentamente la documentazione d'offerta e le Condizioni contrattuali, disponibili presso la sede della Banca, le filiali, i Centri di Promozione Finanziaria, su questo sito e su [www.darta.ie](http://www.darta.ie).* Darta Saving Life Assurance dac. è una compagnia di assicurazioni di diritto Irlandese, con sede a Dublino, autorizzata dal Financial Regulator (Irish Financial Services Regulatory Authority) all'esercizio dell'attività assicurativa con provvedimento n. 365015 del -23 marzo 2003 ed è ammessa ad operare in Italia in regime di libera prestazione di servizi.

#### **ALLIANZ BANK FINANCIAL ADVISORS**

È la banca italiana del Gruppo Allianz. Da 50 anni si impegna nel soddisfare la clientela privata interessata ai servizi di investimento, posizionandosi tra le prime banche del suo settore in Italia per patrimonio in gestione, qualità e valore dei suoi 2.300 Financial Advisors. Una realtà solida e in costante crescita il cui azionista di riferimento, Allianz SE, è internazionalmente riconosciuto tra i principali player nel settore assicurativo e dell'asset management. Il Gruppo Allianz è una delle più forti comunità finanziarie al mondo e detiene una solidità certificata dal rating AA dell'agenzia Standard & Poor's, con outlook stabile dal 2007. All'interno di Allianz Bank Financial Advisors Allianz Bank Private si colloca nel panorama italiano del private banking con un modello di business basato sul costante innalzamento della professionalità dei suoi 400 consulenti Private e sulla centralità della relazione con il cliente.

Per ulteriori informazioni

Allianz Bank Financial Advisors  
[comunicazione@allianzbank.it](mailto:comunicazione@allianzbank.it)  
Tel. +39 02.72.16.87.95