

Comunicato Stampa

Allianz Bank: un 2025 molto positivo tra crescita delle masse e ampliamento della rete

- **Risultati solidi e crescita della rete confermano la capacità della Banca di evolvere restando un punto di riferimento del settore.**
- **Pietrafesa (AD): “Il 2025 ha rappresentato un anno decisivo per la nostra crescita. I traguardi raggiunti riflettono la nostra visione strategica e la capacità dei nostri Consulenti Finanziari di accompagnare i clienti con un approccio orientato alla qualità, forti della solidità del brand Allianz.”**

Milano, 16 marzo 2026

Allianz Bank Financial Advisors S.p.A., la banca rete del Gruppo Allianz in Italia guidata dall'Amministratore Delegato Paola Pietrafesa, chiude il 2025 con risultati che confermano la solidità del proprio modello di consulenza e il rafforzamento del suo ruolo nel private banking e nel wealth management in Italia.

Allianz Bank ha chiuso l'esercizio con 86,0 miliardi di euro di masse in gestione, in aumento rispetto ai 76,9 miliardi di chiusura del 2024 con una crescita a doppia cifra del 12%, e Flussi Netti pari a 6,693 miliardi di euro, di cui 5,092 miliardi riconducibili alla raccolta qualificata (Risparmio Gestito e Vita)¹. In particolare, in quest'ultimo segmento la Banca si attesta al primo posto per la raccolta netta pro capite tra i gruppi. Numeri che riflettono un approccio integrato alla consulenza orientato al lungo termine e fondato su qualità, ascolto e centralità della relazione tra il cliente e il Consulente Finanziario. L'andamento positivo si è confermato anche all'inizio del 2026: in gennaio Allianz Bank ha registrato una Raccolta Netta Totale pari a 729 milioni di euro, di cui 724 milioni riconducibili al Risparmio Gestito e Vita², a testimonianza di un avvio d'anno in linea con la traiettoria di crescita della Banca.

Paola Pietrafesa, Amministratore Delegato di Allianz Bank ha commentato:

“Il 2025 ha rappresentato un anno decisivo per la nostra crescita. Abbiamo raggiunto la quarta posizione di mercato nel ranking della raccolta netta totale e con flussi di gestito tra i più alti del settore. In un contesto geopolitico complesso e caratterizzato da maggiore volatilità, siamo riusciti a restituire ai nostri clienti performance robuste. Questi traguardi riflettono la nostra visione strategica e la capacità dei nostri Consulenti Finanziari di accompagnare i clienti nelle scelte di investimento, grazie anche all'affidabilità e alla solidità del brand Allianz. Continuiamo inoltre a investire nella qualità delle soluzioni e nell'innovazione tecnologica per supportare sempre meglio i nostri professionisti nel servire la clientela.”

¹ Dati Assoreti: dicembre 2025

² Dati Assoreti: gennaio 2026

Parallelamente ai risultati finanziari, il 2025 ha visto un ulteriore ampliamento della rete dei consulenti. Nel corso dell'anno, sono entrati in totale 160 nuovi Financial Advisor, di cui circa un terzo sono giovani under 40 e 25 sono professioniste donne. Inoltre, alla rete si sono aggiunti un consulente finanziario di Agenzia e un consulente diretto di sede.

Tutte le aree commerciali hanno registrato nuovi ingressi. In particolare, l'area diretta da Giuseppe Ghisleni, Area Manager Nord Ovest, ha accolto 35 nuovi consulenti finanziari. Nell'area Milano e Nord Ovest Lombardia, guidata dall'Area Manager Silvio Migliori, i nuovi ingressi sono stati 24.

L'area del Triveneto, sotto la guida dell'Area Manager Elisa Collazuol, ha registrato 19 inserimenti.

L'area di Bassa Lombardia ed Emilia, sotto la guida dell'Area Manager Rossano Guerri, ha dato il benvenuto a 22 nuovi consulenti.

L'area Centro-Sud ha contato un totale di 58 reclutamenti, in particolare: 12 nuovi professionisti per l'Area Manager Alessandro Baldi in Romagna, Marche, Toscana e Umbria e 18 per l'Area Manager Domenico Lella nel Lazio e in Abruzzo.

Infine, l'area Sud e Isole, guidata dall'Area Manager Francesco Camaiani, ha accolto 28 nuovi consulenti finanziari.

Mario Ruta, Vice Direttore Generale e Responsabile della Direzione Commerciale di Allianz Bank ha dichiarato:

"Il trend di crescita della nostra rete è la testimonianza più concreta della capacità di Allianz Bank di attrarre professionisti preparati, motivati e in grado di interpretare al meglio le esigenze dei clienti. Il 2025 è stato per la Banca un anno da record, sia sul fronte del reclutamento sia dei risultati commerciali. Mettiamo le basi per proseguire nel consolidamento della nostra presenza tra i principali player del settore in Italia, attraverso l'offerta di un modello di consulenza evoluto per soddisfare i bisogni della clientela, e con percorsi formativi strutturati per la nostra rete, in un ambiente lavorativo che promuove merito, inclusione e crescita professionale."

Contatti:

Allianz Bank Financial Advisors S.p.A.
comunicazione.externa@allianzbank.it
www.allianzbank.it

About Allianz Bank Financial Advisors S.p.A.

Allianz Bank Financial Advisors S.p.A. è la banca rete italiana del Gruppo Allianz. Da oltre 50 anni si impegna nel soddisfare la clientela privata interessata ai servizi di investimento, posizionandosi tra le prime banche del suo settore in Italia per patrimonio in gestione, qualità e valore dei suoi 2.300 Financial Advisors. Una realtà solida e in costante crescita il cui azionista di riferimento, Allianz SE, è una delle più forti comunità finanziarie al mondo e detiene una solidità certificata dal rating AA dell'agenzia Standard & Poor's, con outlook stabile dal 2007. All'interno di Allianz Bank Financial Advisors, Allianz Bank Private si colloca nel panorama italiano del private banking con un modello di business basato sul costante innalzamento della professionalità dei suoi circa 700 consulenti Private e sulla centralità della relazione con il Cliente. Nel 2024, Allianz Bank ha ottenuto la "Certificazione del Winning Women Institute" per la parità di genere nella sua rete di Consulenti Finanziari e, nel febbraio 2026, ha conseguito anche la Certificazione per la parità di genere secondo lo standard nazionale Uni/PdR 125:2022.